

管理者塾開催のお知らせ

管理者（経営幹部）として活躍していながら管理の基本的なこと、原則的なことを知らない。

会社は次のステップを期待しているにもかかわらず理解できていない・準備もしていない。

管理者として自分は不向きだ、実施していることに自信が持てない。

こんな悩みを持った方たちを管理の全体を理解させ、やるべきことを整理し自信を持たせ成果につながる人材に育成したいと考えました。

- 1 **実施日時** 2015年5月30日（土）31日（日）10:00～17:00
受付開始 9:30
 - 2 **場所** 公益財団法人 東京都中小企業振興公社 秋葉原庁舎
東京都千代田区神田佐久間町1-9 第3会議室
秋葉原駅中央改札を出て右側 徒歩2分
 - 3 **対象** 15名
現在部下を持っている方 ・ これから部下を持つ方
 - 4 **目的** 管理の基礎的なこと、原則的なこと、管理者としてやるべきことを学び、
人への理解を深め成果をあげられる人材にする。
 - 5 **費用** 研修費用21,600円 資料代2,160円
振込先 三菱東京UFJ銀行 渋谷支店 普通 0103939
口座名 コンソルテ株式会社
 - 6 **研修項目** MTPをベースに管理者に必要な知識・技能・態度を学ぶ
詳細は当日配布
 - 7 **研修内容** 全体討議 60% グループ発表 30% 塾長説明 10%
 - 8 **その他** 服装は自由、PCの持ち込みも可
- 申込み方法** 参加希望の方は、会社名・氏名を記載のうえ下記メールまで送信下さい
uematsu@consorte.jp （担当：植松）

塾長 中野 隆敏
主催 コンソルテ株式会社 植松 学
電話 03-6304-2201
E-mail uematsu@consorte.jp

塾長

ビーコン・アソシエイツ 代表 中野 隆敏 経歴



- 1941年** 東京都生れ。
- 1963年** 立教大学文学部英文学科卒。
- 1964年** ゼネラルフーズ社にセールスマンとして入社、インスタントコーヒー、インスタントプリン販売に従事。
- 1967年** ジョンソン社入社。エリア・マネジャーとして首都圏のスーパー本部を担当。
1970年 大阪ディストリクト・マネジャーとして近畿2府4県・四国の販売担当。
1976年 東日本セールス・マネジャーとして全国の58%市場の販売担当。
1981年 販売管理部長として販売予測、販売促進、教育訓練、販売政策の各部門を統括。
- 1983年** アメリカン・エクスプレス入社。カード部門のセールス・マネジャー。
1年間で売上を3倍にし、生産性を4倍に改善。
- 1984年** ペットフード、ペット日用品・器具の総合卸 カナックス社に専務として入社し、1987年からは社長を務める。CI導入、人材育成、新規顧客開拓、物流情報の整備、サービス・マーチャライジング機能の導入、カテゴリー・マネジメントの採用、商品開発、企業グループの結成、等の施策を実施した。その結果、在任中の9年間で18億円の売上を115億円に伸ばす。
- 1993年** ジョンソン・エンド・ジョンソン社に取締役副社長として入社。2000年までの戦略作成、新取引制度の実施、新チャネル政策とカバレッジ政策を導入、SOQにより他部門も含めたプロセス改善を実施。
- 1998年** オートボックス・セブン社 新規事業担当。オートボックス・レストラン・システムズ代表取締役社長して3店をオープンさせ軌道に乗せた。
- 2001年** ビーコン・アソシエイツを設立。代表を務める。

資格 : MTPインストラクター(日経連傘下の日本産業訓練協会)日産訓 特別講師

その他 : 日本盲導犬協会 常任理事、MOS会 会長